

Approved by / Утверждено:

CEO / Главный управляющий директор

Saket Gupta Saket Gupta / Сакет Гупта
21/08/23

APPENDIX NO. 1

ПРИЛОЖЕНИЕ № 1

TECHNICAL ASSIGNMENT / SCOPE OF WORK

ТЕХНИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ / ОБЪЕМ РАБОТ

Introduction

Введение

Brief of the opportunity

Краткое описание потенциальной сделки

LLC Nord Imperial, a step down subsidiary of Imperial Energy Limited (IEL), which is 100% subsidiary of ONGC Videsh Limited (OVL), plans to engage Financial Advisor (FA) to initiate and manage the sell-side process of a company ABC engaged in upstream Oil and Gas business in Russia. This process is for exploring different strategic alternatives, which may involve various options and considerations as mentioned below:

ООО «Норд Империял», дочерняя компания Imperial Energy Limited (IEL), которая в свою очередь является 100% дочерней компанией ONGC Videsh Limited (OVL), планирует нанять Финансового консультанта для инициирования и управления процессом продажи компании «АБВ», занимающейся геологоразведкой и добычей нефти и газа в России. Цель данного процесса - рассмотреть разные стратегические варианты, включая указанные ниже:

a) Potential sale of an interest up to 100% (i.e., Sale of Shares of ABC either fully or partially).

a) Потенциальная продажа доли до 100% (т.е. продажа части или всех акций компании «АБВ»).

b) Other forms of transactions.

b) Иные виды сделок.

ABC, holds several upstream license blocks through its subsidiaries and intends to initiate a formal process to review available strategic alternatives and assess the possibility of a potential transaction with interested counterparties.

Компания «АБВ», через свои дочерние предприятия, владеет несколькими лицензионными участками, предназначенными для геологоразведки и добычи. Компания намерена инициировать официальный процесс рассмотрения имеющихся стратегических альтернатив и оценки возможности потенциальной сделки с заинтересованными контрагентами.

ABC wishes to commence a formal process in order to review available strategic alternatives around ABC and understand the prospective appetite from transaction counterparties. It is currently envisaged

Компания «АБВ» желает начать официальный процесс направленный на рассмотрение имеющихся стратегических вариантов для компании «АБВ» и понять меру заинтересованности контрагентов по

that such process shall be structured as two-stage process, with limited information disclosure on the first stage followed by non-binding offers submission from interested counterparties, with the second stage of the process focused on extended due diligence with limited number of short-listed counterparties for submission of firm definitive offers up to the completion of transaction.

Timelines of Transaction

- I. Completion of valuation, obtaining feedback from the prospective buyers and launching of VDR – 60 Days from the award of contract.
- II. Submission of Non-Binding Offers and shortlisting of investors for selected transaction – 45 Days from the instruction/intimation from Nord Imperial to the financial advisor.
- III. Submission of Binding offers by the selected investor: 60 days from the instruction/intimation from Nord Imperial to the financial advisor.
- IV. Closure of transactions and settlement: 90 days from the instruction/intimation from Nord Imperial to the financial advisor. Note: Intimation period from Nord Imperial for any stage shall not normally exceed 75 days

Scope of Work

ABC intends to hire Merchant Bankers as Financial Advisors to solicit feedback from prospective counterparties and subject to acceptable outcome of the feedback, to run the formal sell side process. Financial Advisor will be provided data by ABC. The Financial Advisor shall provide financial advisory services encompassing the following scope of work:

сделке. В настоящее время предусматривается, что такой процесс будет состоять из двух этапов, с ограниченным раскрытием информации на первом этапе, за которым последует получение от заинтересованных контрагентов предложений, не имеющих обязательной силы. Второй этап будет посвящен комплексной проверке контрагентов, включенных в короткий список, и получению от них окончательных и юридически обязывающих предложений – вплоть до завершения сделки.

Сроки проведения сделки:

- I. Завершение оценки, получение отзывов от потенциальных покупателей и запуск ВКД – 60 дней с момента заключения договора.
- II. Подача необязывающих предложений и составление короткого списка инвесторов для выбранной сделки – 45 дней с момента получения финансовым консультантом инструкции/уведомления от ООО «Норд Империял».
- III. Подача обязывающих предложений выбранным инвестором: 60 дней с момента получения финансовым консультантом инструкции/уведомления от ООО «Норд Империял».
- IV. Закрытие сделок и оплата: 90 дней с момента получения финансовым консультантом инструкции/уведомления от ООО «Норд Империял». Примечание: срок уведомления со стороны ООО «Норд Империял» по любому этапу обычно не превышает 75 дней.

Объем Работ

Компания «АБВ» намеревается нанять акционерные банки в качестве финансовых консультантов для получения предложений от потенциальных контрагентов и, при условии приемлемости предложения, инициировать официальный процесс продажи. Компания «АБВ» предоставит данные Финансовому консультанту. Финансовый консультант должен предоставлять финансовые консультационные услуги, охватывающие следующий объем работ:

Firm Scope of Work	Фиксированный Объем Работ
<p>a. The Financial Advisor (referred to as "FA") shall undertake a review of various strategic options for ABC and prepare a presentation reviewing such options with ABC.</p> <p>b. The Financial Advisor shall prepare (and subsequently maintain) a detailed process timetable and provide ABC such updates as required.</p> <p>c. The Financial Advisor will advise on matters relating to taxation and legal matters that arise during the sales process. They will also oversee the process to ensure it adheres to the agreed-upon timetable with ABC. It's important to clarify that Financial Advisor does not require to carry out detailed due diligence with regard to taxation and legal.</p> <p>d. The Financial Advisor shall engage virtual data room (VDR) service provider to secure VDR Services after the receipt of formal acknowledgment from ABC. The FA shall then liaise with the VDR service provider in a concerted manner. A separate Scope of work for VDR provider is given as attachment to this Appendix 1.</p> <p>e. The Financial Advisor will assist ABC in compiling the requisite information to be included in the Virtual Data Room (VDR) and shall assist in conjunction with other advisors if any, in coordinating the detailed due diligence process undertaken by prospective counterparties, including maintaining the</p>	<p>a. Финансовому консультанту (далее также именуемый как «ФК») надлежит рассмотреть различные стратегические варианты для компании «АБВ» и подготовить презентацию для обсуждения этих вариантов с компанией «АБВ».</p> <p>b. Финансовый консультант должен подготовить (и впоследствии вести) подробный график процесса и предоставлять компании «АБВ» обновленный график при необходимости.</p> <p>c. Финансовый консультант будет консультировать по налоговым и юридическим вопросам, возникающим в процессе продажи. ФК также будет следить за тем, чтобы процесс шел в соответствии с графиком, согласованным с компанией «АБВ». При этом, следует отметить, что Финансовый консультант не проводит комплексную юридическую проверку в отношении налоговых и юридических вопросов.</p> <p>d. Финансовый консультант должен заключить соглашение с поставщиком услуг виртуальной комнаты данных (далее также именуемая как «ВКД») для обеспечения Услуг ВКД после получения официального подтверждения от компании «АБВ». Затем ФК должен осуществлять взаимодействие с поставщиком услуг ВКД в соответствии с соглашением. Отдельный Объем работ для поставщика услуг ВКД приведен в приложении к настоящему Приложению 1.</p> <p>e. Финансовый консультант будет помогать компании «АБВ» в сборе необходимой информации для ВКД и будет участвовать, совместно с другими консультантами, если таковые имеются, в координации комплексных проверок, проводимых потенциальными контрагентами, включая поддержание ВКД в</p>

VDR and assisting with associated Q&A process. The Financial Adviser shall assist ABC and coordinate Physical Data Room (PDR) and Management Presentation to the prospective counterparties.

- f. To assist ABC in identifying and contacting an agreed /non-sanctioned* list of prospective counterparties for the transaction, as well as leading discussions and negotiations with prospective counterparties and their advisors as appropriate.
- g. The Financial Adviser shall continuously maintain a log of interactions with prospective transaction counterparties reflecting the status of discussions and feedback from such transaction counterparties.
- h. The Financial Advisor shall develop and provide a detailed financial interactive model to determine the value of each segment/asset/component/unit of the ABC business and the transaction value. The model shall at the minimum generate various cash flows for ABC including financial and operative sensitivities such as various possible production profiles, crude prices, gas prices, different transaction structures, different transaction values, capital expenditure delays, etc. Further, all inputs into the model should provide reference to the source from where the input has been taken. Any input based on assumptions may be so specified. The references can be provided for each of the columns, wherever so required.
- i. The Financial Advisor shall develop requisite

рабочем состоянии, а также содействовать в соответствующем обмене вопросами и ответами. ФК должен помогать компании «АБВ» и координировать действия в отношении комнаты физических данных (далее также именуемая как «КФД») и проводить презентации на уровне руководства для потенциальных контрагентов.

- f. Оказание помощи компании «АБВ» в выявлении согласованных / не подпадающих под санкции* контрагентов и установлении контакта с ними, а также в ведении обсуждений и переговоров с потенциальными контрагентами и их консультантами по мере необходимости.
- g. Финансовый консультант должен постоянно вести журнал взаимодействий с потенциальными контрагентами, отражающий статус переговоров и отзывов от таких контрагентов.
- h. Финансовый консультант должен разработать подробную финансовую интерактивную модель для определения стоимости каждого сегмента/актива/компонента/единицы бизнеса компании «АБВ» и стоимости сделки. Модель должна как минимум содержать различные варианты движения денежных средств для компании «АБВ», включая финансовые и операционные факторы, такие как разные возможные профили добычи, цены на нефть, цены на газ, разные структуры сделки, разные суммы транзакций, задержки капитальных вложений и т.д. Кроме того, все вводные данные в модели должны содержать ссылку на источник, из которого были взяты. Все вводные данные, основанные на предположениях, должны быть отмечены как предположительные. Ссылки могут быть предоставлены для каждой из колонок, где это необходимо.
- i. Финансовый консультант должен разработать

marketing materials, including teaser, information memorandum, management presentation or other documents as the case may be, around ABC opportunity to be shared, post-ABC approval, with prospective counterparties.

- j. The Financial Advisor shall work with appropriate advisors and / or consultants of ABC to review various transaction structures available to ABC, including their pros and cons, and analyze the various risks associated with the proposed transaction structures such as economic risk, political risk, country risk, other risks and would also suggest the risk mitigation mechanisms and cover these aspects in the valuation or transaction structuring mechanisms.
- k. The Financial Advisor shall prepare its own valuation analysis of ABC w.r.t. the data provided by ABC as well as the data from public domain and present the results to ABC. The Financial Advisor shall prepare a summary of feedback from prospective transaction counterparties and offers received and present the results to the ABC.
- l. The Financial Advisor, in conjunction with ABC's other advisors, shall prepare the transaction documentation, including, non-disclosure agreement, process letters, sales and purchase agreement and shareholders agreement (if required).
- m. Subsequent to ABC's acceptance of the prospective counterparty's offer, the Financial Advisor shall assist and guide ABC at various stages of the negotiation of price, terms and

необходимые маркетинговые материалы, в том числе рекламные анонсы, информационные меморандумы, презентации на уровне руководства или другие соответствующие документы, которые будут переданы потенциальным контрагентам после одобрения компанией «АБВ».

- ж. Финансовый консультант должен работать совместно с соответствующими консультантами компании «АБВ» над рассмотрением различных структур сделки, подходящих для компании «АБВ», включая рассмотрение их плюсов и минусов, а также проанализировать различные риски, связанные с предлагаемой структурой сделки, такие как экономический риск, политический риск, риск, связанный с определенной страной, прочие риски, и должен предложить способы снижения рисков, отразив эти аспекты в стоимостном отчете или отчете о механизмах структуризации сделке.
- з. Финансовый консультант должен подготовить свой стоимостной отчет по компании «АБВ» с использованием данных, предоставленных компанией «АБВ» и общедоступной информации, и представить результаты компании «АБВ». ФК должен подготовить краткий отчет с информацией, полученной от потенциальных контрагентов по сделке, и информацией о поступивших предложениях, и представить результаты компании «АБВ».
- и. Финансовый консультант, совместно с другими консультантами компании «АБВ», должен подготовить документацию по сделке, включая соглашения о неразглашении, процедурные письма, договор купли-продажи и акционерные соглашения (при необходимости).
- м. После принятия компанией «АБВ» предложения потенциального контрагента, Финансовый консультант должен содействовать и направлять компанию «АБВ»

conditions of the Term Sheet, sale/structuring agreements with the prospective counterparty and (together with ABC's legal and other advisors) in the preparation of the final agreement and closing the deal. **The closing of deal shall be considered on the day when the conditions of the various agreements related with the transaction are met (including those required as per the statutory requirement of appropriate laws).**

- n. The Financial Advisor may, from time to time, be requested to make presentations to the Indian Government Authorities / ABC and its parent companies Board. The Financial Advisor shall also assist ABC in obtaining in getting necessary approvals from the Government of Russia and other relevant statutory agencies in Russia required for project closure and completion of the transaction or other applicable countries (if required).
- o. The Financial Advisor shall prepare and submit the following reports: These reports are by way of illustration and not an exhaustive list and the Financial Advisor shall prepare and submit, in addition to the following reports, any other reports as may be required on the subject/ desired by ABC:
1. The detailed consolidated valuation report in addition to the interim reports on progressive basis including prospective counterparties log, VDR / management presentation reports, report after preparation of financial model etc.
 2. Initial marketing report, report results of initial marketing phase among prospective counterparties, and summarizing feedback from counterparties and

во время переговоров о цене, сроках и условиях сделки с потенциальным контрагентом, включая подготовку Основных условий сделки, соглашений о приобретении/изменении структуры и окончательного соглашения (совместно с юридическими и другими консультантами компании «АБВ»). **Сделка считается закрытой в день выполнения условий различных соглашений, связанных со сделкой (в том числе выполнения требований, установленных соответствующими законами).**

- n. Время от времени, от Финансового консультанта может потребоваться проведение презентаций для индийских государственных органов / компании «АБВ» и Совета директоров материнской компании. ФК также должен содействовать компании «АБВ» в получении необходимых разрешений от Правительства Российской Федерации (или других соответствующих стран – по необходимости) и других соответствующих государственных органов в России, необходимых для закрытия проекта и завершения сделки.
- o. Финансовый консультант обязуется подготовить и направить следующие отчеты. Указанный ниже список отчетов – ориентировочный и не является исчерпывающим, а ФК обязуется в дополнение к указанным отчетам подготовить и направить любые другие отчеты, которые могут потребоваться компании «АБВ» по данному вопросу:
1. Подробный консолидированный отчет об оценке в дополнение к промежуточным отчетам на прогрессивной основе, включая журнал потенциальных контрагентов, ВКД/ презентации для руководства, отчет после подготовки финансовой модели и т.д.
 2. Первоначальный маркетинговый отчет, отчет о результатах первоначальной маркетинговой стадии среди потенциальных контрагентов, а также

suggested next steps.

3. Report reviewing various transaction structures available to ABC, including their pros and cons and various risks associated with the proposed structures and will propose best structure for the deal.
 4. Consolidated presentation summarizing non-binding (and/or binding, as the case may be) offers received by ABC in relation to ABC.
 5. The Financial Advisor is required to provide information and interact constantly with other consultants, engaged by ABC during the term of the agreement.
 6. The Financial Advisor to provide fairness opinion for ABC and its parent company's Board of Directors in relation to the Transaction.
 7. The Financial Advisor or his team should have a Russia based sub team or members who will be able to access the data from ABC subsidiary or affiliates (as the data is to be only available in Russia).
 8. **The financial Advisor must execute confidentiality agreement with affiliates of ABC situated in Russia.**
- p. All deliverables should be submitted in English.
- q. Contract shall be entered with Financial Advisor by Nord Imperial -Russian subsidiary of IEL.

NOTES

1) The Financial advisor may be, from time to time, asked to make presentations to the

обобщение отзывов контрагентов и предлагаемые дальнейшие шаги.

3. Отчет с обзором различных способов структурирования сделки, доступных для компании «АБВ», включая их плюсы и минусы, а также различные риски, связанные с предлагаемыми способами структурирования, и рекомендацией наилучшей структуры сделки.
 4. Сводная презентация, резюмирующая необязывающие (и/или обязывающие, в зависимости от обстоятельств) предложения, полученные компанией «АБВ» в отношении «АБВ».
 5. ФК обязан предоставлять информацию и постоянно взаимодействовать с другими консультантами, привлеченными компанией «АБВ» в течение срока действия соглашения.
 6. ФК должен предоставить заключение о справедливости цены для компании «АБВ» и Совета директоров ее материнской компании в отношении Сделки.
 7. ФК или его команда должны иметь подгруппу или представителей в России, с доступом к данным дочерней компании «АБВ» или ее аффилированных компаний (поскольку данные должны быть доступны только в России).
 8. **ФК должен обязан заключить соглашение о конфиденциальности с аффилированными лицами компании «АБВ», расположенными в России.**
- p. Все результаты работ должны быть предоставлены на английском языке.
- q. Договор с Финансовым консультантом заключается со стороны ООО «Норд Империял» - российского дочернего общества IEL.

ПРИМЕЧАНИЯ

1) От ФК время от времени может требоваться проведение презентаций в соответствующих ведомствах правительства Индии и/или [АБВ] и Совете

<p>appropriate authorities in Indian Government and /or ABC and its parent company's Board of Directors (each such visit not exceeding three days), in India.</p> <p>2) The above scope of work is illustrative & not exhaustive and may vary depending on the progress of the work / scheme of negotiation / discussions with potential investors</p> <p>3) The bidder should submit an undertaking for the categorical acceptance to the Scope of Work as mentioned above.</p> <p>4) Russian language capabilities for the project team members would be critical as some of the information/data will be in Russian.</p>	<p>директоров ее материнской компании (продолжительность каждой такой поездки не будет превышать трех дней) в Индии.</p> <p>2) Вышеупомянутый объем работ является ориентировочным и не исчерпывающим и может варьироваться в зависимости от хода работ/схемы переговоров/обсуждений с потенциальными инвесторами.</p> <p>3) Участник тендера должен представить обязательство о категорическом принятии объема работ, как указано выше.</p> <p>4) Владение русским языком для членов команды является критически значимым, поскольку часть информации/данных будет на русском языке.</p>
<p>*Entity should not be under sanctioned by US, UK, European Union or Singapore</p> <p>The bidder should submit an undertaking for the categorical acceptance to the Scope of Work as mentioned above.</p>	<p>*Юридическое лицо не должно находиться под санкциями США, Великобритании, ЕС или Сингапура</p> <p>Участник тендера должен представить обязательство о категорическом принятии объема работ, как указано выше.</p>

ATTACHMENT TO APPENDIX – 1

Virtual Data Room Services – Scope of Work

The whole process is divided into two stages. 1st stage is active till the submission of Non-Binding Offer (NBO) submitted by potential investors and 2nd stage will be commenced after shortlisting the investor (s) after submitting of NBO. Phase 1 VDR is associated with 1st stage and commencement of Phase 2 VDR would be started once shortlisting the Investors.

VDR Provider needs to comply with international standards employing the highest security standards and project support allowing for effective and convenient data organization in a secure environment. Data access to the VDR Provider may be commenced from the notification by Client and data need to be deleted from the VDR next day after the date of the completion.

Scope of work for engaging Virtual Data Room (VDR) provider

Unless otherwise specifically agreed, the Consultant shall be responsible for providing security and project support allowing for effective and convenient data organization in a secure environment for 24/7 support, Multi language interface, and simple upload system. VDR size for 1st Phase would be in the tune of 30 GB along with incremental increase of 10 GB data as per requirement.

The Scope of work for the VDR Provider is divided in to Firm Scope and Optional Scope:

A Firm Scope of Work: The Firm Scope of Work for the Opportunity (**Stage 1 corresponding to Phase 1 VDR**) in connection with data size would be 30 GB along with incremental increase of 10 GB data as per requirement is as follows:

- 1) Uploading information to the electronic DATA ROOM and its storage
- 2) Technical maintenance of the DATA ROOM 24 hours per day, 7 days per week
- 3) World-wide access to the DATA ROOM through Internet

ПРИЛОЖЕНИЕ К ПРИЛОЖЕНИЮ – 1

Услуги ВКД – Объем работ

Весь процесс делится на два этапа. Первый этап активен до подачи Необязывающих Оферт (НОО), которые подаются потенциальными инвесторами. Второй этап начинается после предварительного отсева инвесторов после подачи ими НОО. Первая фаза по ВКД связана с первым этапом, а начало второй фазы ВКД будет начато после предварительного отсева инвесторов.

Провайдер ВКД должен соответствовать международным стандартам, использовать самые высокие стандарты безопасности и поддержку проекта, позволяющие эффективно и удобно организовать доступ к данным в безопасной среде. Доступ к данным может быть дан Провайдеру ВКД с момента уведомления от Заказчика. Данные должны быть удалены из ВКД на следующий день после даты завершения.

Объем работ по привлечению Провайдера виртуальной комнаты данных (ВКД)

Если иное специально не оговорено, Консультант несет ответственность за обеспечение безопасности и за поддержку проекта для эффективной и удобной организации данных в безопасной среде при круглосуточной поддержке (24/7), многоязычного интерфейса и простой системы загрузки. Размер ВКД для первой фазы будет составлять около 30 ГБ с постепенным увеличением на 10 ГБ при необходимости.

Объем работ для поставщика ВКД делится на фиксированный и опциональный:

А. Фиксированный Объем Работ: Фиксированный Объем для Вариантов (Этап 1, соответствующий первой фазе ВКД) в части размера данных будет составлять 30 ГБ с постепенным увеличением на 10 ГБ при необходимости следующим образом:

- 1) Выгрузка информации в электронную КОМНАТУ ДАННЫХ и ее хранение
- 2) Техническое обслуживание КОМНАТЫ ДАННЫХ 24 часа в сутки, 7 дней в неделю
- 3) Доступ по всему миру к КОМНАТЕ ДАННЫХ через Интернет

- 4) Ensuring functioning of the DATA ROOM and provide security of the information contained in the DATA ROOM
- 5) Executing CLIENT's assignments with regard to the DATA ROOM
- 6) Organization of scanning and translation of documents at CLIENT's request.
- 7) Automates document sorting and review.
- 8) Q&A tools to get due diligence questions answered
- 9) Streamlined user invitation process.
- 10) On-call user support 24/7
- 11) Use wise VDR Login & document downloading details

B. Optional Scope of Work

Depending on successful completion of stage 1, Phase 2 VDR data room may be required. Size of VDR in Phase 2 may be in the tune of 30 GB along with incremental increase of 10 GB data as per requirement.

The above scope of work is illustrative and not exhaustive and may vary depending on the progress of the work.

Notes:

- 1) The above scope of work is illustrative & not exhaustive and may vary depending on the progress of the work / scheme of negotiation / discussions with potential investors.
- 2) The bidder should submit an undertaking for the categorical acceptance to the Scope of Work as mentioned above.
- 3) Russian language capabilities for the project team members would be critical, as some of the information/data will be in Russian.

- 4) Обеспечение функционирования КОМНАТЫ ДАННЫХ и обеспечение сохранности информации, содержащейся в КОМНАТЕ ДАННЫХ
- 5) Выполнение поручений ЗАКАЗЧИКА в отношении КОМНАТЫ ДАННЫХ
- 6) Организация сканирования и перевода документов по требованию ЗАКАЗЧИКА.
- 7) Автоматизация сортировки и просмотра данных.
- 8) Инструменты для получения ответов на вопросы комплексной финансово-юридической проверки
- 9) Оптимизация приглашения пользователей.
- 10) Поддержка пользователей по телефону 24/7.
- 11) Использование надёжных данных для входа в систему и скачивания документов.

Б. Опциональный Объем Работ

В случае успешного завершения первого этапа может потребоваться комната данных второй фазы. Размер ВКД второй фазы может составлять около 30 ГБ с постепенным увеличением на 10 ГБ при необходимости.

Вышеупомянутый объем работ является иллюстративным, а не исчерпывающим, и может варьироваться в зависимости от хода работ.

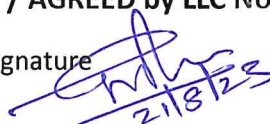
Примечания:

- 1) Вышеупомянутый объем работ является иллюстративным, а не исчерпывающим, и может варьироваться в зависимости от хода работ/схемы переговоров/обсуждений с потенциальными инвесторами.
- 2) Участник тендера должен предоставить обязательство/гарантию категорического принятия Объема Работ, как указано выше.
- 3) Владение русским языком для членов группы проекта будет иметь решающее значение, поскольку часть информации/данных предоставляется на русском языке.

СОГЛАСОВАНО от ООО «Норд Империял» / AGREED by LLC Nord Imperial

CFO / Главный финансовый директор

Подпись/signature



21/8/23

Chirag Porwal / Чираг Порвал

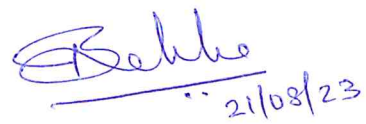
Additional Charge of Chief Advisor for HR, Contracts, Legal & Commercial / И.о. главного советника по управлению персоналом, договорным, коммерческим и юридическим вопросам

Подпись/signature



21/08/23

Saket Gupta / Сакет Гупта



21/08/23

Chief Advisor for Production / Главный советник по производству, охране труда и промышленной безопасности, бурению и капитальному ремонту скважин

Подпись/signature

Baburao Buradagunta / Бабурай Бурадагунта



21/08/2023

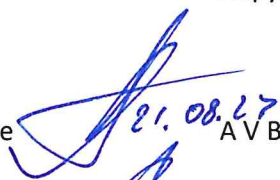
Chief Advisor for E&D / Главный советник по разведочной геологии и разработке месторождений

Подпись/signature

Sanjay Parulkar / Санджай Парулкар

General Director / Генеральный директор

Подпись/signature

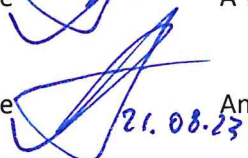


21.08.23

A V Baklanov / А.В. Бакланов

DY. GD – Planning & Economy / Зам. генерального директора по экономике и финансам

Подпись/signature



21.08.23

Andrey Pyavko / А.М. Пьявко

